

Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern **BAU** und **SHK-Gebäudetechnik** bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf **Nachhaltigkeit - sustainable success** – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst **vertraulich** | **professionell** | **kompetent** | **menschlich** | **verbindlich**.

## **Sales Manager - Designprodukte** (m/w/d)

ID: SHK24046

Unser Kunde gehört europaweit mit zu den führenden Spezialisten in der Mineralstoffverarbeitung montagefertiger und individuellen Lösungen im Segment Messe-, Theken-, Laden- und Sonderbau sowie „Sanitär vor der Wand“ und entwickelt / produziert seine innovativen und ausgezeichneten Lösungen für den privaten und öffentlichen Bereich. Der Vertriebsweg erfolgt 2-stufig. Langjährige Marktpräsenz, herausragende technische und qualitative Reputation, kundengerechte Lösungen sowie stetige Produktinnovationen mit kurzen Entscheidungswegen und Kundennähe repräsentieren den Unternehmensgeist.



### **Einsatzort**

Süddeutschland, aus dem Home-Office heraus

### **Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:**

- Systematische Betreuung Ihres (über)regionalen Vertriebsgebietes PLZ 8, 9
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen und Projektumsetzung für das Objektgeschäft
- Betreuung der innovativen / kreativen Kunden im Sanitär- / Holz-Umfeld, Schreinereien / Ladenbauer / Projektleiter und Architekten
- Auf- und Ausbau neuer Absatz- bzw. Marktbereiche
- Budgetplanung und -verantwortung Ihres Account Bereiches
- Konsequente Markt-, Trend- und Wettbewerbsbeobachtung
- Stärkung und Positionierung der Vertriebsmarke
- Teilnahme an Messe- und Kundenveranstaltungen

### **Ihr Qualifikationsprofil:**

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung oder Studium bzw. vergleichbare Qualifikationen im gestalterischen Bereich (holztechnischer Hintergrund von Vorteil)
- Mehrjährige Berufserfahrung Außendienst aus dem Holz- und/oder Sanitär-Umfeld
- Kommunikationstalent, Verhandlungsgeschick und Kostenbewusstsein mit Fähigkeiten zur Eigen- und Teammotivation
- Vertriebsstärke, Durchsetzungsvermögen, Verbindlichkeit, Teamplayer
- Ausgeprägte Beratungs- und Kunden- sowie Ergebnis- und Zielorientierung
- Souveräner Auftritt als Vertriebspersönlichkeit
- Sicherer Umgang mit ERP, CRM und Office Tools
- Deutsche Sprachkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

### Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, innovativen und marktführendem Unternehmen
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung, 30 Tage Urlaub
- Home-Office Ausstattung sowie ein neutraler PKW zur privaten Nutzung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen sowie attraktive Entwicklungsmöglichkeiten
- Überaus freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

### Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger deutscher Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement [bewerbung@resus-consult.de](mailto:bewerbung@resus-consult.de) mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

### Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Dohrmann für das **Geschäftsfeld SHK Gebäudetechnik (Sanitär | Heizung | Klima | Lüftung | TGA | Installation)** gern jederzeit zur Verfügung

**ReSus Consult GmbH**  
Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Consultant  
**Andreas Dohrmann**  
Weierstraße 14-16  
53721 Siegburg



**+49.2241.240922.56**  
Über mich - Vita Experte SHK | [www.resus-consult.de](http://www.resus-consult.de)

Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanzen von ReSus mehr.

