

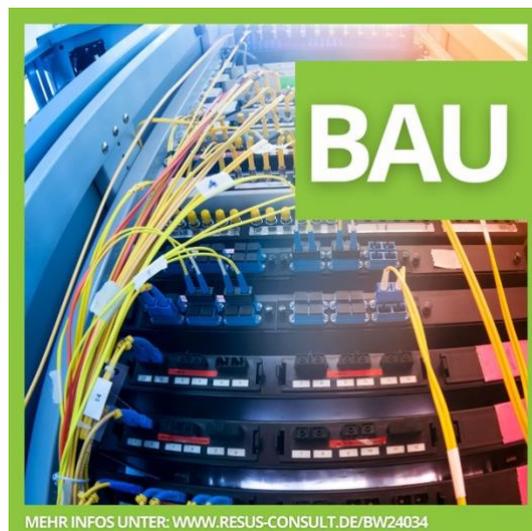
Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern BAU und SHK Gebäudetechnik bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf Nachhaltigkeit - sustainable success – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst vertraulich | professionell | kompetent | menschlich | verbindlich.

Key Account Manager Breitbandausbau (m/w/d)

Schwerpunkt Glasfasertechnik / Netzinfrastruktur

ID: BW24034

Unser Kunde gehört zu den weltweit führenden Herstellern von Netzwerklösungen in der Glasfasertechnik. Der Kernmarkt liegt im Bereich von Telekommunikation - Infrastrukturprojekten des Breitbandausbaus FTTH, Mikrorohrlösungen sowie Komponenten für Inhouse-Verkabelungen. Innovationskraft, Flexibilität und ein überaus hohes Maß an Markt- und Kundenorientierung gehören zu den wesentlichen Stärken dieses renommierten Lieferanten als Lösungsanbieter in der passiven Netzinfrastruktur.



Einsatzort Norddeutschland
(aus dem Home-Office heraus)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Systematische Betreuung des überregionalen Vertriebsgebietes Norddeutschland mit den einzelnen Postleitzahlbereichen 18-32
- Sichtung von Infrastrukturprojekten insbesondere im Breitbandausbau / Glasfaser
- Vertriebliche Projektbetreuung – Ausschreibungen und Auftragsvergabe
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch regelmäßige Neukundenakquise
- Betreuung von Akquise über Projektkalkulation bis hin zur Vertragsgestaltung bei Investoren, Netzbetreiber, Stadtwerken, Energieversorger, Zweckverbänden, Planern, Bau- und Installationsunternehmen sowie TK-Unternehmen, Carriern sowie Fachhandelsunternehmen im Glasfaserausbau / Breitbandausbau
- Stärkung und Positionierung der Vertriebsmarke und der Marktposition
- Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen FTTH und FTTH
- Organisation und Durchführung von Schulungen sowie Unternehmens- und Produktpräsentationen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung mit Schwerpunkt auf Projekt- bzw. Vertriebskenntnisse in der TK-Technik bzw. Elektro- oder Gebäudetechnik / TGA oder vergleichbare Qualifikation
- Vertriebliche Berufserfahrung in der Infrastruktur / Tiefbau – idealerweise passive Telekommunikationstechnik oder Nachrichtentechnik / Infrastrukturmanagement
- Reisebereitschaft im überregionalen Umfeld
- Verkaufstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Kundenorientierung
- Souveränes Auftreten, strukturierte Arbeitsweise. Eigenverantwortung
- Eigeninitiative, Einsatzbereitschaft, Selbstständigkeit, Loyalität, Flexibilität
- Absolute Team- und Zielorientierung
- Sicherer Umgang mit Office Anwendungen sowie CRM
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Konversationssichere Englischkenntnisse vorteilhaft

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, innovativen und flexiblen Unternehmen mit großen Gestaltungsspielräumen
- Überaus attraktive und leistungsgerechte Vergütung, Mitarbeiterbenefits
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung und Home-Office-Ausstattung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen, Sozialleistungen
- Überaus freundliches und kollegiales / familiäres Betriebsklima

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

ReSus Consult GmbH Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Weierstraße 14-16
53721 Siegburg

+49.2241.240922.55
[Über mich - Vita Experte Bau](#) | www.resus-consult.de



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz von ReSus mehr.

