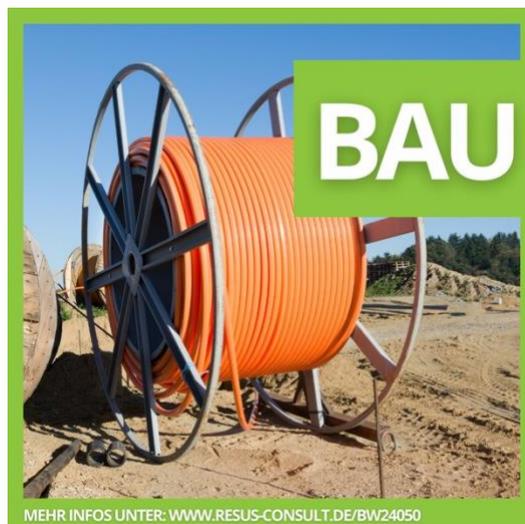


Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern **BAU** und **SHK Gebäudetechnik** bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf **Nachhaltigkeit - sustainable success** – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst **vertraulich** | **professionell** | **kompetent** | **menschlich** | **verbindlich**.

Key Account Manager Breitband Glasfaser (m/w/d)

ID: BW24050

Unser Kunde gehört zu den weltweit führenden Rohr- und Systemherstellern passiver Netzwerklösungen sowie einblasbarer Glasfaser-, Mikro- und Minikabel. Der Kernmarkt liegt im Bereich von TK-Infrastrukturprojekten wie FTTH, FTTB, FTTC, Inhouse-Verkabelungen. Innovationskraft und Flexibilität sowie ein überaus hohes Maß an Markt- und Kundenorientierung gehören zu den wesentlichen Stärken dieses verlässlichen Lieferanten passiver Infrastrukturprojekte.



Einsatzort

Ostdeutschland (aus dem Home-Office heraus)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Systematische Betreuung des überregionalen Vertriebsgebietes Ostdeutschland mit Berlin, Teile Brandenburg, Sachsen-Anhalt, Hessen sowie Sachsen und Thüringen (Postleitzahlenbereich 01-15,34-36,39,98-99)
- Sichtung von Infrastrukturprojekten, insbesondere im Breitbandausbau Glasfaser
- Vertriebliche Projektbetreuung – Ausschreibungen und Auftragsvergabe
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch regelmäßige Neukundenakquise
- Betreuung von Akquise über Projektkalkulation bis hin zur Vertragsgestaltung bei Investoren, PPP, Netzbetreibern, Stadtwerken, Energieversorgern, Planern, Zweckverbänden, Bau- und Installationsunternehmen sowie TK-Unternehmen
- Stärkung und Positionierung der Vertriebsmarke und der Marktposition
- Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen FTTH bzw. FTTX
- Organisation und Durchführung von Schulungen sowie Unternehmens- und Produktpräsentationen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation mit Schwerpunkt auf Projekt- / Vertriebskenntnisse im Telekommunikations-Sektor (TK) bzw. Elektro- oder Gebäudetechnik
- Berufserfahrung in der Infrastruktur / Tiefbau – idealerweise passive Telekommunikationstechnik oder Nachrichtentechnik / Infrastrukturmanagement
- Reisebereitschaft im überregionalen Umfeld
- Verkaufsstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Kundenorientierung
- Souveränes Auftreten, strukturierte Arbeitsweise. Eigenverantwortung
- Eigeninitiative, Einsatzbereitschaft, Selbstständigkeit, Loyalität, Flexibilität
- Absolute Team- und Zielorientierung
- Sicherer Umgang mit Office Anwendungen sowie CRM
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Konversationssichere Englischkenntnisse vorteilhaft

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, innovativen und flexiblen Unternehmen mit sehr großen Gestaltungsspielräumen
- Attraktive und sehr leistungsgerechte Vergütung, Zusatzleistungen
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung und Home-Office-Ausstattung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen
- Überaus freundliches und kollegiales Betriebsklima

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

ReSus Consult GmbH Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Weierstraße 14-16
53721 Siegburg

+49.2241.240922.55
[Über mich - Vita Experte Bau](#) | www.resus-consult.de



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz von ReSus mehr.

