

Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern BAU und SHK Gebäudetechnik bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf Nachhaltigkeit - sustainable success – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst vertraulich | professionell | kompetent | menschlich | verbindlich.

Vertriebsprofi im Tiefbau Fachhandel (m/w/d)

ID: BW24024

Unser Kunde ist ein deutschlandweit aktiver Fachhandel im Baustoffsegment, der mit einer Vielzahl von Standorten regional generalistisch und spezialisiert vertreten ist. Sein Lager- und Objektsortiment erstreckt sich über alle Gewerke des Hochbaus sowie des Tiefbaus. Insbesondere Profikunden schätzen die Kompetenz und Verlässlichkeit und Partnerschaft dieses hier im Tiefbau agierenden Spezialisten.



Einsatzort

Osnabrücker Land

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Vertriebsprofi von Geschäfts- und Schlüsselkunden im Tiefbaubereich
- Proaktive Vertriebsaufgaben der spezialisierten Sortimente in der Entsorgung (Kanal- und Straßenbau) und dem Gala Bau
- Management von Schlüsselkunden- und sämtlicher Lieferantenbeziehungen
- Führung von Einkaufsverhandlungen mit Industriepartnern
- Objekt- sowie Preisverhandlungen im Tiefbaufachhandel
- Weiterführung der bestehenden Kundenbeziehungen
- Impulsgeber von neuen Kunden- und Industriebeziehungen
- Weiterentwicklung der Vertriebsabläufe inkl. Prozessoptimierungen
- Stellvertretung der Niederlassungsleitung inkl. Einarbeitung in sämtliche Budget-, Ergebnis- sowie Führungsthemen innerhalb der Niederlassung möglich
- Organisation und Durchführung von Marketing-, Schulungs- und Fachveranstaltungen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, Studium der Betriebswirtschaft / Bauingenieurwesen oder vergleichbaren Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung in Vertriebsfunktionen des Baustoffhandels
- Fundierte Kenntnisse im Tiefbaubereich der Entsorgungswirtschaft, Wasserversorgung oder des Garten- und Landschaftsbau
- Führungserfahrung im Handelsumfeld wünschenswert oder vergleichbare Qualifikation im Umgang mit Mitarbeitern, KPI's, CRM Steuerung, Controlling Tools
- Fähigkeit zur Eigen- und Teammotivation im Baufachhandel
- Sicherer Umgang mit ERP Handelssystemen sowie Office Tools
- Vertriebsstärke, Durchsetzungsvermögen, Verbindlichkeit, Teamplayer
- Ausgeprägte vertriebliche und betriebswirtschaftliche Ergebnis- und Zielorientierung
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem modernen sowie dynamischen und branchenführenden Handelsunternehmen
- Hoher Gestaltungsspielraum mit Entscheidungskompetenz
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung mit Perspektivmöglichkeiten
- Individuelle fachliche und persönliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Viele Mitarbeitervorteile und kurze Entscheidungswege
- Freundliche und familiäre Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

ReSus Consult GmbH

Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Raiffeisenstr. 5a
53797 Lohmar

+49.2241.240922.55

Über mich - Vita Experte Bau | www.resus-consult.de



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanzen von ReSus mehr.

